



## Habilidades blandas en el ejecutivo

Domina tu vida a través de los hábitos

**3 cursos**

### 1. Formación de hábitos

#### FORMACIÓN DE HÁBITOS

Domina tu vida a través de los hábitos.

#### OBJETIVO

Este programa te enseña y entrena para formar buenos hábitos y utilizarlos en el logro de tus metas. Este programa enseña y entrena para sustituir hábitos viejos por hábitos nuevos y así obtener resultados diferentes. Recuerde que cualquier persona que sigue haciendo más de lo mismo obtiene los mismos resultados, para obtener algo diferente es necesario realizar cosas diferentes

#### DIRIGIDO A

Directores, Gerentes de área, Jefes, Supervisores, Administrativos, Operativos y en general todas las personas.

#### TEMARIO

- Definición de competencias genéricas.
- Sea Proactivo.
- Empezar con el fin en mente.
- Poner primero lo primero.
- Ganar-Ganar.
- Buscar primero entender y luego ser entendido.
- Sinergia.
- Afilar la Sierra.

### 2. Negociación

#### NEGOCIACIÓN

El arte de la negociación puede enseñarse y puede aprenderse.

#### OBJETIVO

Generar negociaciones efectivas, que garanticen la satisfacción de las partes involucradas.

#### DIRIGIDO A

Directores, Gerentes de área, Jefes, Supervisores, Administrativos y Operativos.

#### TEMARIO

- El idioma de la negociación.
- La negociación y el manejo de conflictos.
- Proceso de negociación.



## Habilidades blandas en el ejecutivo

Domina tu vida a través de los hábitos

**3 cursos**

- La planeación estratégica de la negociación.
- Los siete pilares de una negociación efectiva.

### 3. Toma de decisiones

#### TOMA DE DECISIONES

Genere resultados de manera eficaz en cada uno de los departamentos.

#### OBJETIVO

Aprender a tomar decisiones que tengan el máximo beneficio posible para la organización. Así también como líder resolver los conflictos que se generan al interior de cada uno de los departamentos de manera efectiva y con un enfoque a resultados.

#### DIRIGIDO A

Directores, Gerentes de área, Jefes, Supervisores, Administrativos, Operativos y en general toda persona que desee aprender técnicas para la toma de decisiones.

#### TEMARIO

- Pensamiento y método.
- La decisión está en ti (interna-externa).
- Análisis de las causas.
- Elegir una solución.
- Hacer el plan de aplicación.