



Desarrollo del interior

Conocerse a sí mismo es el principio de toda sabiduría

8 cursos

1. Autoconocimiento.

Conocerse a sí mismo es el principio de toda sabiduría.

OBJETIVO

Para que las personas encuentren en si mismas su propósito fundamental de vida, a través del análisis, reflexión y confrontación profunda de los pensamientos, emociones, expresiones y acciones que la definen en su carácter y posición en la vida. Para lograr que la gente trabaje en un ambiente agradable y que además pueda pensar por sí misma y decidir qué quiere hacer con su formación profesional dentro de una empresa.

DIRIGIDO A

Directores, Gerentes de área, Jefes, Supervisores, Administrativos, Operativos y en general toda persona que desee conocerse a sí misma para descubrir su claro objetivo, basándose en lo que realmente anhela y así conocer hacia donde realmente se dirige.

BENEFICIOS

- La posibilidad de reflexionar sobre usted mismo y responder a la pregunta fundamentalista. ¿Quién soy?
- Deja claro cuales son las fortalezas y debilidades de la persona.
- Lograr una sinergia en todos los niveles de la organización y visualizar a la organización como un solo sistema.
- Rescatar personas gerenciables.
- Lograr que el desarrollo laboral, sea un desarrollo personal.
- Alinear la misión, visión y filosofía de empresa con la de los individuos.
- Generación óptima de resultados.
- Personas situadas en el lugar correcto.
- El autoconocimiento permitirá al empleado ser reconocido por su entorno y mostrar sus competencias.
- Lograr que cada persona realice su tarea lo más gratamente posible.
- Lograr que la gente trabaje en un ambiente agradable, que piense por sí misma y sea capaz de decidir el rumbo que tomará su carrera profesional dentro de una empresa o en su vida misma.

TEMARIO

¿Quién soy?

¿Qué quiero?

¿A dónde voy?



Desarrollo del interior

Conocerse a sí mismo es el principio de toda sabiduría

8 cursos

2.Carácter

Desarrollar en las personas la disciplina de la ejecución.

OBJETIVO

Para desarrollar la ejecución de los programas operativos sustentados en la estrategia global de la organización, con base en la manera de pensar, sentir y actuar de las personas que generen los resultados.

DIRIGIDO A

Directores, Gerentes de área, Jefes, Supervisores, Administrativos, Operativos y en general todas las personas.

BENEFICIOS

Tendrá asegurada la transmisión de principios o creencias desde el hogar hasta la organización.

TEMARIO

- Desarrollo del carácter para la ejecución excelente.
- Fundamentos para grabar el carácter.
- Principios del líder.
- Formación de hábitos (resultado de carácter).
- Energía de un líder.
- Liderar personas, gestionar recursos.

3.Creatividad

CREATIVIDAD

Resuelva problemas de forma eficiente y efectiva.

OBJETIVO

Desarrollar la capacidad de ver todo desde otros ángulos para aprender a ver los problemas y la vida con otro enfoque y encontrar soluciones diferentes o que no se habían contemplado. Generar nuevas ideas y relaciones.

DIRIGIDO A

Directores, Gerentes de área, Jefes, Supervisores, Administrativos, Operativos y en general todas las personas.

BENEFICIOS

- Aumenta la capacidad de crear ideas y utilizarlas.
- Se piensa en términos de procesos.



Desarrollo del interior

Conocerse a sí mismo es el principio de toda sabiduría

8 cursos

- Se pueden afrontar situaciones difíciles.
- Capacidad de romper con lo convencional y ver las cosas desde otros ángulos.
- Capacidad de generar nuevas ideas, herramientas, conceptos y soluciones a problemas.
- Capacidad de sintetizar e integrar lo desordenado.
- Capacidad de visualizar o imaginar nuevas posibilidades.
- Capacidad analítica o crítica.
- Desarrollar la capacidad de conocerse a sí mismo y tener la valentía de enfrentarse a uno mismo
- Capacidad de persistencia.
- Capacidad de abrirse a nuevas experiencias y de familiarizarse con un punto de vista extraño.

TEMARIO

- Los paradigmas y su manejo.
- Barreras emocionales a la creatividad.
- El pensamiento creativo.
- Herramientas.
- Aprendizaje emocional.

4. Inteligencia emocional

INTELIGENCIA EMOCIONAL

Canalice adecuadamente sus emociones y genere resultados.

OBJETIVO

Para desarrollar un alto coeficiente emocional. Los estudios dicen que por cada característica técnica que poseen los directivos, tienen dos emocionales. Las personas que tienen altos coeficientes emocionales son altamente competentes en los diferentes ámbitos de su vida. Este programa desarrolla las aptitudes emocionales, enseña y entrena para manejarlas eficientemente.

DIRIGIDO A

Directores, Gerente de área, Jefes, Supervisores y Coordinadores y todas las personas que deseen crear sinergia entre su capacidad intelectual y su expresión emocional, sobre todo, aquellas personas cuya misión es apasionar y ejercer influencia.

BENEFICIOS

- Incrementará la capacidad de manejar las propias emociones y así generar resultados.
- Utilizará conscientemente las emociones para conducir grupos bajo cualquier circunstancia o condición.
- Aprenderá como ser congruente en la acción.



Desarrollo del interior

Conocerse a sí mismo es el principio de toda sabiduría

8 cursos

- Utilizar adecuadamente las emociones para influir en la mente de las personas.
- Mejorará su habilidad para forjar relaciones de confianza.
- Manejo inteligente del estrés.
- Lograr la conexión emocional como aspecto fundamental del liderazgo.

TEMARIO

- Autoconocimiento.
- Encuentro contigo mismo.
- Autenticidad.
- Autorregulación emocional.
- Todo está en tu interior.
- En búsqueda de tus sueños.

5.Integridad

INTEGRIDAD

- Se una persona íntegra.

OBJETIVO

- Trabajar la honestidad de manera individual para tomar responsabilidad de tus propias acciones.

DIRIGIDO A

- Directores, Gerente de área, Jefes, Supervisores y Coordinadores y todas las personas que deseen convertirse en personas de bienestar.

TEMARIO

- Efectividad.
- Relaciones Humanas.
- Ejecución.

6.Liderazgo legítimo

LIDERAZGO LEGÍTIMO

Dirija su equipo a concretar objetivos.

OBJETIVO

Este programa pretende aprovechar al líder legítimo que todos llevamos dentro, simplemente regresando a dirigir con la verdad, con ética, sin perder de vista la focalización en los resultados.



Desarrollo del interior

Conocerse a sí mismo es el principio de toda sabiduría

8 cursos

DIRIGIDO A

A toda persona, pues el liderazgo se encuentra en todas partes se enfoca en el crecimiento y desarrollo de las personas. En la empresa dirigido a los puestos clave de la organización, en donde los resultados dependen de la cooperación armónica de las personas.

BENEFICIOS

- Enriquecimiento de las habilidades de liderazgo para alcanzar las metas de la organización.
- Lograr que tenga el nivel más alto de liderazgo para alcanzar sus objetivos en conjunto con los miembros de su equipo.
- Se concientiza en el importante rol que juega el líder para el cumplimiento de los objetivos.
- Influir en la mente de las personas, capacidad de conectarse emocionalmente.
- Capacidad de construir el carácter personal y ayudar a otros a construir el suyo.
- Alto entendedor de si mismo y de los demás.
- Generación de resultados a través de la influencia, pensamiento sistémico y estratégico, integridad.

TEMARIO

- Autoconocimiento.
- Integridad.
- Mapeo de procesos de liderazgo.
- Resultados.
- Misión y visión de un líder.

7. Programación Neurolingüística

PROGRAMACIÓN NEUROLINGÜÍSTICA

Genere resultados a través de la PNL.

OBJETIVO

Utilizar esta herramienta para acelerar tu capacidad de aprendizaje, gestionar e iniciar el cambio en tus intereses particulares y profesionales. Fijar objetivos convincentes tanto a nivel personal como profesional. Generar relaciones de confianza con la gente que te rodea y las personas que te encuentras a diario en tu trabajo y en la vida cotidiana. Elevar el nivel de conciencia que posees de ti y de los demás. Gestionar el pensamiento y las sensaciones para ejercer control sobre tus emociones y tu destino.

DIRIGIDO A

Directores, Gerentes de área, Jefes, Supervisores, Coordinadores y en general toda persona que desee tener una percepción más clara de sí mismo y optimizar sus capacidades para mejorar sus relaciones familiares y de trabajo.



Desarrollo del interior

Conocerse a sí mismo es el principio de toda sabiduría

8 cursos

BENEFICIOS

- Conseguir una comunicación más efectiva en todo tu entorno, en el trabajo o la vida personal.
- Utilizar PNL para mapear objetivos.
- Estructuras estratégicas (metaprogramas) para gestionar la mejora continua.
- Comprender cómo funciona tu mente y cómo hacer que tu mente sea más efectiva, consiguiendo un control sobre lo que sientes y sobre lo que haces.
- Diseñar tu vida, sabiendo qué quieres conseguir en cada área y dándote las herramientas para que te acerques a tus objetivos.
- Establecer “sintonía”, una de las llaves de la comunicación efectiva.
- Establecer buenas relaciones con tu pasado, eliminando todo aquello que ya no te sirve en el presente.
- Ser más efectivo en todas las áreas de tu vida, modelándote a ti mismo o a otros en aquellas estrategias que te llevan al éxito.
- Aplicar la PNL en tu vida te ayuda a dejar malos hábitos o vicios, e incluso a curar algunas enfermedades.

TEMARIO

- Elementos de programación neurolingüística.
- Lingüística.
- Modelando con programación neurolingüística.
- Recursos internos.

8.Trabajo en equipo

TRABAJO EN EQUIPO

Dirija su equipo a concretar objetivos y tomar decisiones.

OBJETIVO

Desarrollar un liderazgo apto para que en conjunto puedan establecer objetivos, tomar decisiones, comunicarse eficazmente, resolver conflictos y problemas en una atmósfera de apoyo y confianza encaminada a alcanzar objetivos grupales.

DIRIGIDO A

Gerentes de área, Jefes, líderes de grupo.

BENEFICIOS

- Eliminación o reducción de la pérdida de producción o resultados.
- Reducción de costos.
- Reducción de protestas en el equipo.
- Eliminación o reducción de quejas de usuarios acerca de la calidad del servicio.



Desarrollo del interior

Conocerse a sí mismo es el principio de toda sabiduría

8 cursos

- Mejora del ambiente de trabajo entre los miembros del equipo.
- Clara comunicación de las tareas e indicaciones.
- Mejora en la comunicación dentro del equipo de trabajo.
- Interés y compromiso de los integrantes.
- Manejo efectivo de juntas, alta participación, asertiva toma de decisiones.
- Independencia para tomar decisiones

TEMARIO

- Introducción.
- Contexto.
- Composición.
- Competencias.
- Cambio.

9. Ventas con Programación Neurolingüística

VENTAS CON PROGRAMACIÓN NEUROLINGÜÍSTICA

Técnicas y herramientas para el éxito en el cierre de ventas.

OBJETIVO

Aprender a utilizar esta herramienta para acelerar tu capacidad de venta. Generar relaciones de confianza con la gente que te rodea en el contexto de una venta. Gestionar el pensamiento y las sensaciones para ejercer el control sobre tus emociones en el inicio y en el cierre de una venta. URM proporciona un método que combina la inteligencia emocional con PNL para lograr ventas exitosas.

DIRIGIDO A

Jefes y Supervisores de ventas y en general a todo vendedor que desee conocer esta poderosa herramienta.

BENEFICIOS

- Contará con herramientas de PNL para potenciar las posibilidades de los contactos con clientes.
- Creará mejores relaciones y más duraderas con clientes.
- Generará mayores oportunidades de cierre de ventas.
- Aumentará las ventas propias o de la organización.
- Mejorarán los ingresos de sus vendedores.

TEMARIO

- El lenguaje de venta con PNL.
- La venta PNL.



Desarrollo del interior

Conocerse a sí mismo es el principio de toda sabiduría

8 cursos

- Venta emocional PNL.
- Cierre de venta.